



GERENCIAMENTO DE RISCOS EM PROPOSTAS COMERCIAIS

A elaboração de propostas comerciais é uma atividade que, por natureza, envolve uma série de riscos. Normalmente não se possui as informações adequadas para uma estimativa confiável de variáveis como tempo, custo e recursos. Dessa forma, empresas assumem uma série de premissas e riscos que podem comprometer o sucesso dos projetos



>> Prof. Dr. Hélio Rodrigues Costa

CONHEÇA O QUE SERÁ ABORDADO

Diante deste cenário, é fundamental entender o apetite ao risco das empresas, de seus gerentes, bem como compatibilizar isso com os objetivos do projeto. É essencial identificar corretamente os riscos, medi-los de maneira adequada e planejar estratégias de respostas eficientes. Finalmente a simulação de cenários gera o ambiente ideal para permitir o grau de confiabilidade adequado diante das incertezas do projeto. Com base em anos de pesquisas e experiência em projetos reais, o facilitador deste workshop, utilizando processos de aprendizagem ativa levará os participantes a enfrentar um ambiente desafiador de uma proposta real de projeto. Serão apresentados e discutidos conceitos chave e práticas gerenciais, bem como os principais fatores para a elaboração de propostas realistas e confiáveis, trazendo benefícios para todos os stakeholders.

Reserve já seu treinamento e aumente as chances de sucesso de seus projetos

(21) 97683-3083 – heliorcosta@gmail.com